



<https://africahubservices.com/fr/emploi/gestionnaire-des-marches-publics/>

Gestionnaire des marchés publics

Description

AFRICA HUB SERVICES a pour ambition d'accompagner les états africains pour un meilleur déploiement technologique afin de lutter contre le terrorisme, la contrebande, le pillage et la destruction des ressources naturelles.

Nous avons réuni une équipe diversifiée d'experts en intelligence artificielle, vision par ordinateur, fusion de capteurs, optique et analyse de données qui créent des solutions logicielles et matérielles pour faire évoluer radicalement les capacités des États de la région Ouest Africaine. Si vous êtes passionné par la résolution de problèmes qui ont un impact réel, rejoignez AHS et construisez l'avenir de la défense.

SOMMAIRE / À PROPOS DE L'EMPLOI

Nous recherchons un gestionnaire des marchés publics axé sur les affaires et pratique pour se joindre à notre équipe. En tant que membre de l'équipe juridique interne de AHS, le responsable des contrats gouvernementaux travaillera en étroite collaboration avec des partenaires de l'ensemble de l'entreprise dans les domaines juridique, des propositions, du développement des affaires et de l'ingénierie. Ce sera la première position dans ce rôle.

En tant qu'expert en acquisitions DoD, votre première responsabilité sera de nous aider à faire passer les projets technologiques DoD de la capture au programme d'enregistrement et de maintenir et gérer nos responsabilités contractuelles dans le cadre de ces programmes une fois qu'ils seront gagnés. Vous êtes ingénieur, créatif et désireux de vous approprier des questions complexes. Vous utiliserez cette créativité et cette ingéniosité pour naviguer dans les règles complexes d'approvisionnement et de conformité du gouvernement américain, avec un accent particulier sur l'aide à AHS à déployer sa technologie de pointe dans des contextes opérationnels pour la CEDEAO et ses alliés.

Nous sommes une entreprise à croissance rapide aux premiers stades de notre croissance, et vous serez censé posséder des projets matériels et importants pendant votre temps au sein de l'équipe, ce qui aura un impact significatif sur les activités de l'entreprise. Notre équipe est passionnée par le droit et la politique de la technologie de la défense et vous devriez avoir un intérêt indépendant pour les questions clés dans ce domaine. AHS favorise une culture diversifiée et collaborative avec de nombreuses opportunités de propriété et de croissance professionnelle.

Responsabilités

- Vous participerez à des projets technologiques pluriannuels, de la capture au programme d'enregistrement DoD. Vous utiliserez votre expertise fédérale en matière d'approvisionnement pour aider les équipes juridiques, de développement commercial, de proposition et d'ingénierie à saisir efficacement les nouveaux contrats, à faire croître les contrats existants et à créer des opportunités de suivi pour les contrats futurs. Vous fournirez des

Organisme employeur

Africa Hub Services

Type de poste

Temps plein

Lieu du poste

Cotonou, Benin

conseils et un soutien sur la stratégie d'approvisionnement à court et à long terme, les approches contractuelles, la stratégie de tarification et les approches relatives aux droits de données.

- Vous fournirez un support contractuel pratique du berceau à la tombe en utilisant l'autorité contractante du DoD, à la fois avant et après l'attribution. Vous superviserez et évaluerez les principales propositions, surveillerez la conformité et la performance des contrats existants, dirigerez ou assisterez les négociations clés, résoudrez les problèmes de performance, identifierez les risques et les atténuations associées, assurez la conformité aux politiques et procédures ainsi qu'aux exigences gouvernementales et contractuelles.
- Vous servirez d'homologue à l'agent des marchés publics et à d'autres professionnels de l'approvisionnement pour tous les contrats et les questions connexes. Des relations professionnelles de confiance avec les bureaux de passation des marchés et d'achat du gouvernement sont essentielles au succès continu de AHS, et vous serez appelé à développer et à favoriser ces relations tout au long de votre mandat.

Qualifications

- Vous avez plus de 5 ans d'expérience dans le domaine du DoD et / ou de l'industrie de la défense, avec une expérience dans le passage de projets technologiques d'un pilote à un programme de référence.
- Vous êtes très respecté parmi vos pairs et / ou vos homologues du gouvernement et vous êtes connu comme quelqu'un qui fait avancer les choses.
- Vous maîtrisez les méthodes d'acquisition traditionnelles et non traditionnelles – l'ensemble de la boîte à outils de passation de marchés – depuis les accords OT et les contrats SBIR jusqu'à l'acquisition de niveau intermédiaire et le prototypage rapide.
- Vous connaissez les modèles commerciaux innovants, de COCO à COGO et au-delà. Vous avez travaillé sur les subtilités de la détermination des articles commerciaux et de la justification des prix. Vous êtes agile et capable d'apprendre et de déployer les dernières méthodes d'acquisition innovantes.
- Vous ne «restez pas dans votre voie». Vous êtes un joueur d'équipe diligent et aucun travail n'est trop petit pour vous s'il fait progresser le projet.
- Vous êtes à l'aise de travailler en étroite collaboration avec les équipes commerciales dès les premières étapes du processus de capture jusqu'à la performance, et enthousiasmé par notre mission et notre technologie.
- Vous êtes passionné et vous connaissez le droit et la politique des acquisitions de défense avec des opinions sur ce qui est bien ou mal dans le domaine et comment y remédier.