



<https://africahubservices.com/fr/emploi/501/>

Gestionnaire de proposition et de capture

Type de poste

Temps plein

Description

AFRICA HUB SERVICES a pour ambition d'accompagner les états africains pour un meilleur déploiement technologique afin de lutter contre le terrorisme, la contrebande, le pillage et la destruction des ressources naturelles.

Lieu du poste

Cotonou, Bénin

Nous avons réuni une équipe diversifiée d'experts en intelligence artificielle, vision par ordinateur, fusion de capteurs, optique et analyse de données qui créent des solutions logicielles et matérielles pour faire évoluer radicalement les capacités des États de la région Ouest Africaine. Si vous êtes passionné par la résolution de problèmes qui ont un impact réel, rejoignez AHS et construisez l'avenir de la défense.

SOMMAIRE / À PROPOS DE L'EMPLOI

En tant que Gestionnaire de proposition et de capture, vous travaillerez en partenariat avec les équipes de développement commercial, juridique et de direction pour comprendre et soutenir le processus de capture des nouvelles opportunités commerciales et en expansion, ainsi que pour fournir la gestion des propositions et la génération de contenus essentiels afin de créer les garanties nécessaires à la clôture. Il vous faudra gérer les propositions de nouveaux contrats; élaborer des récits techniques sur le portefeuille technologique d'AHS pour les cadres supérieurs, les agents de négociation des contrats et les utilisateurs; et rédiger des études de marché et des briefings pour informer nos clients. Votre objectif sera de diriger les demandes commerciales, de livres blancs, d'informations, de devis et de propositions des gouvernements américains et internationaux. avec de nombreuses opportunités de propriété et de croissance professionnelle.

Responsabilités

- Vous êtes principalement un écrivain et passerez la majeure partie de votre journée à construire les récits et les documents qui animent les activités d'AHS.
- Associez-vous aux équipes de développement commercial et juridique pour rechercher des opportunités à long terme et exécuter la stratégie de capture, de tarification et de sensibilisation d'AHS par le biais de propositions, de livres blancs et d'autres documents
- Gérer et rédiger les demandes gouvernementales de livres blancs, d'informations, de devis et de propositions
- Créer et s'approprier le processus de proposition dans un souci d'amélioration constante
- Créez et organisez une bibliothèque de contenu de prose, de brefs et de graphiques à utiliser dans toute l'entreprise
- Coordonner avec les homologues techniques de l'équipe d'ingénierie d'AHS pour représenter avec précision la technologie de l'entreprise auprès des clients potentiels
- Surveiller et signaler les opportunités potentielles aux principales parties prenantes internes

Qualifications

- Excellentes compétences en rédaction avec la capacité de générer des documents volumineux dans des délais courts
- Expérience et aptitude dans le processus de construction là où il n'en existe pas
- Compétences en communication reflétées dans la capacité à la fois d'articuler clairement les informations et d'écouter et de comprendre les besoins de l'entreprise
- Être à l'aise avec un large éventail de disciplines, y compris, mais sans s'y limiter, la conception, la technologie et l'ingénierie